

YTK 103

İş İngilizcesi & Toplantı

İNGİLİZCE SUNUM HAZIR KALIPLAR

Girişten soru-cevaba

Sunum iskeleti: giriş, gövde, kapanış

Geçişler ve grafik anlatma

Soruları yönetme



01 Sunum iskeleti

1

Üç bölüm

Her sunum için aynı

Opening

Greet, introduce yourself, say the topic and the plan.

Body

Two or three main points. One idea per slide.

Closing

Summarize, say the key message again, invite questions.

Ne anlatacağını söyle, anlat, ne anlattığını söyle. Slayt başına tek fikir.

02 Giriş

12

1	Good morning, everyone.	Herkese günaydın.	☐
2	Thank you all for coming.	Geldiğiniz için hepinize teşekkürler.	☐
3	Let me introduce myself.	Kendimi tanıtayım.	☐
4	My name is Deniz, and I'm the product manager.	Adım Deniz, ürün müdürüyüm.	☐
5	Today I'm going to talk about our sales results.	Bugün satış sonuçlarımız hakkında konuşacağım.	☐
6	The purpose of this presentation is to share our plan for next year.	Bu sunumun amacı gelecek yılki planımızı paylaşmak.	☐
7	I've divided my talk into three parts.	Konuşmamı üç bölüme ayırdım.	☐
8	First, I'll give you some background.	Önce biraz arka plan vereceğim.	☐
9	Then I'll show you the results.	Sonra sonuçları göstereceğim.	☐
10	Finally, I'll talk about the next steps.	Son olarak sonraki adımlardan bahsedeceğim.	☐
11	This will take about fifteen minutes.	Bu yaklaşık on beş dakika sürecek.	☐
12	Please feel free to ask questions at the end.	Sorularınızı sonda sorabilirsiniz.	☐

03 Geçişler

10

13	Let's start with the background.	Arka planla başlayalım.	☐
14	Now let's turn to the results.	Şimdi sonuçlara geçelim.	☐
15	That brings me to my next point.	Bu beni bir sonraki noktaya getiriyor.	☐
16	Let's look at this in more detail.	Buna daha ayrıntılı bakalım.	☐
17	As I mentioned earlier, costs went up.	Daha önce belirttiğim gibi maliyetler arttı.	☐
18	I'll come back to this later.	Buna daha sonra döneceğim.	☐
19	Let me give you an example.	Size bir örnek vereyim.	☐
20	So, what does this mean for us?	Peki bu bizim için ne anlama geliyor?	☐
21	This is the most important point.	Bu en önemli nokta.	☐
22	Let's go to the next slide.	Bir sonraki slayta geçelim.	☐

04 Grafik ve rakam anlatmak

12

Rakamlar örnektir.

23	As you can see on this slide, sales are growing.	Bu slaytta gördüğünüz gibi satışlar artıyor.	☐
24	This chart shows our revenue by region.	Bu grafik bölgelere göre gelirimizi gösteriyor.	☐
25	The blue line represents last year.	Mavi çizgi geçen yılı gösteriyor.	☐
26	Sales increased by 12 percent.	Satışlar yüzde 12 arttı.	☐
27	Costs decreased slightly.	Maliyetler hafifçe azaldı.	☐
28	The number of users doubled.	Kullanıcı sayısı ikiye katlandı.	☐
29	There was a sharp drop in March.	Mart ayında sert bir düşüş oldu.	☐
30	The figures remained stable.	Rakamlar sabit kaldı.	☐
31	We reached a peak in July.	Temmuzda zirveye ulaştık.	☐
32	The trend is clearly upward.	Eğilim açıkça yukarı yönlü.	☐
33	If you look at the right side, you'll see the forecast.	Sağ tarafa bakarsanız tahmini göreceksiniz.	☐
34	This is three times higher than last year.	Bu, geçen yılın üç katı.	☐

05 Vurgulamak

6

35	I'd like to stress one thing.	Bir şeyin altını çizmek istiyorum.	☐
36	The key message is simple.	Ana mesaj basit.	☐
37	What's really important here is the timing.	Burada asıl önemli olan zamanlama.	☐
38	Let me repeat that.	Bunu tekrar edeyim.	☐
39	In other words, we need to act now.	Başka bir deyişle, şimdi harekete geçmeliyiz.	☐
40	This is where the opportunity is.	Fırsat tam burada.	☐

06 Kapanış

8

41	Let me sum up the main points.	Ana noktaları özetleyeyim.	☐
42	To conclude, we have three priorities.	Sonuç olarak üç önceliğimiz var.	☐
43	So, what are the next steps?	Peki, sonraki adımlar neler?	☐
44	My recommendation is to start in January.	Önerim ocakta başlamak.	☐
45	That's the end of my presentation.	Sunumum burada bitiyor.	☐
46	Thank you for listening.	Dinlediğiniz için teşekkürler.	☐
47	I'd be happy to answer any questions.	Sorularınızı memnuniyetle yanıtlarım.	☐
48	I'll share the slides after the meeting.	Slaytları toplantıdan sonra paylaşacağım.	☐

07 Soruları yönetmek

10

49	Thank you, that's an interesting question.	Teşekkürler, ilginç bir soru.	☐
50	Could you repeat the question, please?	Soruyu tekrar eder misiniz lütfen?	☐
51	If I understand correctly, you're asking about the cost.	Doğru anlıyorsam maliyeti soruyorsunuz.	☐
52	I'm afraid I don't have that figure with me.	Maalesef o rakam yanımda yok.	☐
53	I'll check and get back to you.	Kontrol edip size döneceğim.	☐
54	That's outside the scope of today's talk.	Bu, bugünkü konuşmanın kapsamı dışında.	☐
55	Does that answer your question?	Bu, sorunuzu cevaplıyor mu?	☐
56	We have time for one more question.	Bir soru için daha vaktimiz var.	☐
57	Let's discuss that after the session.	Bunu oturumdan sonra konuşalım.	☐
58	Are there any other questions?	Başka soru var mı?	☐

08 Bir şey ters gittiğinde

6

59	Sorry, let me go back one slide.	Pardon, bir slayt geri gideyim.	☐
60	Bear with me for a moment.	Bir saniye müsaade edin.	☐
61	It seems the screen isn't working.	Ekran çalışmıyor gibi görünüyor.	☐
62	Sorry, let me rephrase that.	Pardon, bunu başka şekilde söyleyeyim.	☐
63	Where was I?	Nerede kalmıştım?	☐
64	Let me skip this slide.	Bu slaytı geçeyim.	☐

09 Sunumda sık yapılan hatalar

6

65 ✗ ~~I will talk you about our results.~~

✓ **I'm going to talk about our results.**

"Talk" doğrudan kişi almaz; "talk about" ya da "tell you about" denir.

66 ✗ ~~As you see in this slide ...~~

✓ **As you can see on this slide ...**

Slayt için "on" kullanılır.

67 ✗ ~~Sales increased 12 percent according to last year.~~

✓ **Sales increased by 12 percent compared to last year.**

Karşılaştırma "compared to" ile yapılır.

68 ✗ ~~I finished. Questions?~~

✓ **That's the end of my presentation. I'd be happy to answer any questions.**

Sunumu kibar bir kapanış cümlesiyle bitir.

69 ✗ ~~I don't know.~~

✓ **I don't have that information, but I'll check and get back to you.**

Bilmediğini söyle, ama ne yapacağını ekle.

70 ✗ ~~The sales has grown.~~

✓ **Sales have grown.**

"Sales" çoğuldur.

BU KAYNAKLA NASIL ÇALIŞMALI?

1

Önce iskeleti oku; kendi sunumunun giriş ve kapanış cümlelerini bu kalıplarla yaz.

2

Grafik anlatma bölümünü kendi slaytlarından biri üzerinde sesli çalış.

3

Sunumu baştan sona en az iki kez sesli prova et ve süresini ölç.

KENDİ NOTLARIN

YTK 103 · İŞ İNGİLİZCESİ & TOPLANTI

BUNLARI KENDİ İŞİNDE, BİREBİR DERSTE ÇALIŞ

Kalıpları bilmek ilk adım. Asıl iş, onları kendi mesleğinde ve gerçek konuşmada kullanabilmek. Dersler birebir ve mesleğine özel; ilk 15 dakikalık tanışma görüşmesi ücretsiz.

ytkacademy.com.tr